



LA GESTION DE VOS ÉQUIPES

SEUL, JE SUIS BON. AVEC MON ÉQUIPE JE SUIS IMBATTABLE !

OBJECTIFS

- **MOTIVER** votre équipe
- **GUIDER** vos collaborateurs
- **RÉSOUUDRE** les conflits
- **ÉVALUER** les performances
- **DYNAMISER** vos résultats

IL N'Y A PAS DE «JE»
DANS UNE ÉQUIPE.

Identifiez, accompagnez et développez les talents de vos collaborateurs. La gestion des ventes s'apprend trop souvent sur le tas alors qu'un manager doit être le catalyseur de la performance de l'équipe. Équipez-vous des meilleurs outils et actionnez vos leviers de croissance.

ENSEIGNEMENTS

- Je fixe un cap, des objectifs.
- J'implique mes collaborateurs.
- Je soutiens mon équipe.
- Je partage mon enthousiasme.
- J'utilise les bons outils de communication.
- J'arbitre les conflits.

MÉTHODE

Une théorie issue directement du terrain pour **IMPLIQUER**

Des cas et des situations concrètes pour **ILLUSTRER**

Des conseils pratiques et efficaces pour **MOTIVER**

Une démonstration claire et percutante pour **PERFORMER**



Entrepreneur
Manager



3 journées

