



CONCLURE EN BEAUTÉ

MAINTENANT OU TOUT DE SUITE ?

OBJECTIFS

- **AUGMENTER** votre chiffre d'affaires
- **ENGAGER** votre interlocuteur
- **RENFORCER** votre persuasion
- **ACCÉLÉRER** votre cycle de vente
- **AMÉLIORER** votre taux de conversion

(C'EST VOTRE DERNIER MOT ?)

STOP aux promesses ! Souriez, vous signez. 40% des clients déclarent ne pas avoir acheté car cela ne leur a tout simplement pas été proposé ! Découvrez comment augmenter voire dépasser vos résultats et comment démystifier cette dernière phase commerciale...

ENSEIGNEMENTS

- Ma proposition est attractive.
- Je construis mon offre avec mon client.
- Je détecte les signaux d'achat.
- J'identifie mon point de bascule.
- Je maîtrise les phrases de conclusion.
- J'obtiens rapidement une décision positive.

MÉTHODE

Une théorie issue directement du terrain pour **IMPLIQUER**

Des techniques éprouvées pour **CONVAINCRE**

Des mises en situation réalistes (jeux de rôle) pour **VALIDER**

Une démonstration efficace pour **PERFORMER**



Entrepreneur & manager
Commercial junior & senior



1 journée (8 heures)

