



# UNE PLAQUETTE IMPACTANTE

LES PAROLES S'ENVOLENT, LES ÉCRITS RESTENT !

## OBJECTIFS

- TRANSMETTRE votre ADN
- MONTRER votre différence
- FACILITER votre démonstration
- PROUVER votre argumentation
- LAISSER une trace

À FOND LA FORME !

Que ce soit pour laisser une trace de votre passage ou soutenir votre argumentation, il est capital de vous doter d'un support car les cycles de vente sont souvent longs. Ne vous contentez pas de décrire ce que vous faites mais suscitez l'envie de travailler avec vous !

## ENSEIGNEMENTS

- J'affiche ma cohérence.
- Je tiens compte des motivations d'achat.
- Je synthétise ma solution.
- Je communique en avantage client.
- Je démontre ma plus-value.

## MÉTHODE

Une réalisation sur base de votre ADN et votre activité pour **PERSONNALISER**

Un atelier de co-crédation démontrant votre plus-value pour **CONCERNER**

Des mises en situation réalistes (jeux de rôle) pour **S'APPROPRIER**

Une présentation claire et percutante pour **PERFORMER**



Entrepreneur  
Manager



1 journée (8 heures)

